



Parcours Entrepreneur,
étape 2 - Lot 7

ACCES ENTREPRENEURS

CONCRETISER MON PROJET

6 semaines en collectif + 2 rdv experts

pour devenir entrepreneur

OBJECTIFS

- > Réaliser son étude de marché
- > Évaluer la rentabilité et le financement de son projet
- > Choisir son statut juridique, fiscal et social
- > Construire son Business Plan
- > Communiquer et convaincre
- > Valider son projet auprès d'experts



SANS LES FORMATIONS BGE, JE N'EN SERAIS PAS LA AUJOURD'HUI.

LES MISES EN PRATIQUE PERMETTENT VRAIMENT DE SE RENDRE COMPTE DE CE QU'EST CREER UNE ENTREPRISE.

Jacquelin Chambart Delauwe a créé Marketing Local : une agence web de proximité spécialisée dans la promotion des petites entreprises.
www.marketinglocal.fr

COMPETENCES VISEES

Construire et conduire un projet entrepreneurial.

PUBLIC & PRE-REQUIS

Demandeurs d'emploi inscrits dans le Parcours Entrepreneur, ayant validé l'étape 1 de ce parcours.
Prévoir une entrée dans le parcours au plus tard 15 jours avant le début de la formation.

Informations collectives (inscription auprès de BGE)

Angers MCTE : 1 fois tous les 15 jours
Centre Pierre Cointreau -132 av de Lattre de Tassigny
49015 ANGERS Cédex

CHOLET MCTE : 1 fois par mois
34 Rue Nationale 49300 Cholet

SAUMUR MCTE : 1 fois par mois
Square Balzac 49400 SAUMUR

PEDAGOGIE

La formation « CONCRETISER mon projet » est une formation-action basée exclusivement sur les projets des participants, et l'expertise des formateurs. Une alternance quotidienne de travaux individuels et collectifs permet à chaque stagiaire d'avancer sur son projet. Un bureau virtuel donne accès à une base de données de 1000 projets réalisés en France, un business plan en ligne et un réseau virtuel. Des mises en relation sont effectuées avec tout l'éco-système de BGE : entrepreneurs installés, partenaires financiers, experts juridiques...

COÛT DE LA FORMATION

Financée par la Région Pays de la Loire pour les demandeurs d'emploi.



www.bge-paysdelaloire.com

@bge.paysdelaloire

Angers/Cholet/Saumur 02 41 66 52 52

contact@bge-anjou-mayenne.com

PROGRAMME DETAILLE

CYCLE 1 / CONCEVOIR

6 jours sur site
+ 1 jour sur le terrain

Mon projet et mes valeurs personnelles
Inspiration et innovation
Mon client idéal
Mes ressources
Ma marge de manoeuvre
Ma place dans le paysage
Mon réseau

Journée sur le terrain

Préparation
« Présentation projets »

Temps fort #1

« Présentation projets »
à partir du Business model
CANVAS.

CYCLE 2 / CONSOLIDER

11 jours sur site
+ 2 jours sur le terrain

Les moyens nécessaires
Mon potentiel de vente
Le regard de mes pairs
Le financement de mes besoins
Mes choix d'organisation
Mon statut au démarrage
La fiscalité appliquée à mon projet
Mes indicateurs clés de performance
Ajustement et recalibrage du projet

Journées sur le terrain

Entretiens confrères
Echange clients potentiels

Temps fort #2

Simulation d'entretiens de demande de financement

CYCLE 3 / COMMUNIQUER & CONVAINCRE

8 jours sur site + 1 jour sur le terrain

Mon nouveau métier : la vente
Toucher ma cible
Mon identité visuelle
Ma stratégie digitale
Mobiliser mon réseau
Argumenter et traiter les objections
Pitcher mon projet

Journée sur le terrain

Préparation du jury

Temps fort #3

Jury

EVALUATION DES ACQUIS

Trois temps forts pour mesurer l'évolution des compétences : « présentation projets », « simulation financement » et le jury de fin de formation, composé d'entrepreneurs et de professionnels intervenant quotidiennement auprès des entrepreneurs.

DATES

Angers : Siège BGE / 56 rue Albert Camus 49800 TRELAZE

Du 21 septembre au 29 octobre 2020

Du 09 novembre au 18 décembre 2020

Du 07 décembre 2020 au 28 janvier 2021

Cholet : MCTE / 34 rue nationale 49300 CHOLET

Du 12 octobre au 27 novembre 2020

INTERVENANTS

Formation animée par des formateurs permanents de BGE, spécialisés en création, reprise et développement d'entreprise. Ils bénéficient de formation continue tout au long de l'année et assurent par ailleurs l'accompagnement d'entrepreneurs en devenir ou installés. Des intervenants sont invités sur des thèmes spécifiques : les relations bancaires, l'identité visuelle et le référencement numérique (spécialistes).

DURÉE

29 jours dont 25 jours sur site et 4 jours de démarches sur le terrain, soit 175 heures de formation
+ 2 rendez-vous individuels post-formation.

HORAIRES

de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00

10 à 12 participants par session



Contact : Voir ci-dessous

BGE Anjou Mayenne est réputé respecter les critères qualité de l'article R6316-1 du Code du Travail.

SIREN 340413525: Code NAF: 8299 Z Siège social : 56 rue Albert Camus, 49800 TRELAZE

N° AGREMENT : 52 49 00 42 449



www.bge-paysdelaloire.com



Angers/Cholet/Saumur 02 41 66 52 52

contact@bge-anjou-mayenne.com